

十年砥砺铸担当 情系“三农”绘华章

——山西省农业信贷融资担保有限公司运城分公司服务“三农”发展纪实

赵震宇

2016年3月31日,为贯彻国家农业供给侧结构性改革战略部署,创新财政支农方式,山西省农业信贷融资担保有限公司组建成立。作为省财政厅直属管理的国有独资金融类企业,公司注册资本金17.2533亿元,下设11个分公司,业务覆盖全省117个县(市、区),是我省唯一专注服务“三农”、破解农业农民“融资难、融资贵”问题

的政策性担保机构。截至2026年3月31日,公司累计为全省各类新型农业经营主体提供融资担保7万余笔、330余亿元,累计担保额较净资产放大近20倍,充分发挥财政资金“四两拨千斤”杠杆撬动作用,为助力全省乡村振兴战略全面实施、农业农村现代化注入强劲的农担力量。

是初心,更是使命——

“担”起财政支农职责使命

舜耕历山,螺祖养蚕,后稷稼穡……运城,是华夏农耕文化的重要发祥地。进入新时代,悠久历史和现代文明在这里碰撞,不断续写运城“三农”的时代新篇。

山西农担运城分公司扎根河东沃野,立足当地农业产业特色,持续将政策性担保服务下沉到田间地头。公司聚焦农民专业合作社、家庭农场、种养大户、农业社会化服务组织、小微农业企业等农业适度规模经营主体,业务范围包括:农业生产(包括农林牧渔生产和农田建设)及与农业生产直接相关的产业融合项目(指县域范围内,向农业生产者提供农资、农技、农机,农产品收购、仓储保鲜、销售、初加工,以及农业新业态等服务的项目),突出对粮食、生猪等重要农产品生产的支持。

自成立以来,运城分公司始终聚焦破解当地农业经营主体“融资难、融资贵、融资慢”问题,积极创新服务模式,优化业务流程,不断提升政策性担保覆盖度与精准度,切实发挥金融助农作用,充分彰显政策性担保机构的使命担当与社会价值。截至2026年3月末,运城分公司累计提供担保贷款9769笔48.99亿元,其中临猗县1436笔18.10亿元,果品相关产业1297笔16.31亿元。

是深耕,更是收获——

“担”起金融兴农多彩画卷

深耕河东沃野,赋能特优农业。运城分公司聚焦当地果业、中药材等优势产业,精准对接农户农企融资需求,以政策性担保引金融活水,倾情写就助力运城特优农业发展的时代篇章。

御品一园 农担助力 果业升级

在临猗县,御品一园农作物种植专业合作社稳步发展壮大。自2017年起,运城分公司持续为其提供融资担保服务,累计担保金额1500余万元,陪伴合作社逐步成长为省级农业产业化龙头企业。

御品一园在推进“种植+电商”发展模式过程

中,曾因农业项目周期长、抵押物不足面临资金压力。运城分公司立足企业实际需求,提供政策性担保支持,帮助其注入启动资金,初步搭建种植基地与电商框架。其后,针对企业建设冷藏保鲜设施的需求,继续提供担保支持,缓解库存与发货压力,年增效益超400万元;又为其智能分拣线项目赋能,助力其实现果品“零损伤”分拣,效率提升75%,日均均递量从1.9万件跃升至8万件。

在种植端升级与品牌建设阶段,运城分公司提供的融资担保帮助御品一园打造500亩“三新”苹果基地,安装水肥一体化设施,每亩节本800元、每公斤售价提高2元;依托稳定的资金保障,企业顺利开展“御品一园”商标注册,获“临猗苹果”区域公用品牌授权,线上销售收入稳步提升,发展质效持续向好。

如今,御品一园辐射7省2万余农户,带动10户32人脱贫。双方合作构建“农担+合作社+农户”模式,为金融助力农业产业化、服务乡村振兴写下生动注脚。

夏县西瓜 金融护航 瓜香满园

夏县水头镇,智能育苗大棚里暖意融融,瓜农祁师傅蹲在田埂上,指尖拂过青翠的西瓜嫁接苗,眉头却拧成了疙瘩。在他种西瓜的第十个年头又流转了89亩地,想着依托夏县西瓜协会的技术,把大棚都升级成水肥一体化设施,可买苗、购肥料、检修棚膜的开销一算,还差30万元周转资金。

“往年都是凑凑借借,现在规模大了,亲戚朋友也帮不上多少。”祁师傅愁得睡不着,传统贷款需要抵押,他除了几座大棚别无资产。偶然间,听同村瓜农介绍了山西农担,他抱着试一试的心态拨通了服务电话。没想到第二天,农担和银行的工作人员就一同上门了。他们踩着田垄查看瓜地规模,询问种植计划,核对协会的技术帮扶证明,当场就告诉他符合条件,能申请30万元担保贷款,还能享受省财政贴息奖励和担保费减免,综合利率低至3%左右。更让祁师傅省心的是,银担协同开通了绿色通道,不用反复跑手续,材料提交后3个工作日,30万元贷款就到账了。他第一时间结清了育苗款,又添了两套自动化灌溉设备,还预留了防治土传病害的资金。看着大棚里整齐排列的幼苗,祁师傅的眉头彻底舒展开:“有了这笔钱,今年的89亩西瓜就稳了,等夏天丰收,就能把‘夏县西瓜’卖到更远的地方!”

闻喜中药材 担保赋能 产业兴旺

闻喜县薛店镇的药商张师傅,做中药材经销多年,靠着柴胡、黄芩等道地药材撑起家业。可近两年药材价格波动大,囤货积压占用大量资金,眼看新货要上市,100万元周转款成了难题。传统贷款需抵押,他的仓库药材又难以估值,急得团团转。

经推荐,张师傅联系上了运城分公司。分公司工

作人员实地走访,了解他的中药材经营与资金需求情况,为其提供担保服务。银担双方高效协同,短短3个工作日,100万元贷款就到账,按时还款还享受省财政贴息奖励,有效缓解了张师傅的资金周转压力。

拿着这笔钱,张师傅顺利收进新货、盘活库存。他高兴地说:“农担这笔钱,解了我的燃眉之急,还省了利息,让我在行情波动里也能稳稳经营,把咱薛店的好药材卖向全国!”

是求索,更是前行——

“担”起行稳致远美好明天

运城分公司聚焦夏县特色产业,以务实举措优化融资服务,强化协同完善保障机制,推动金融助农落地见效。

聚焦产业痛点,创新服务模式

针对农业经营主体融资需求“短、频、急”及抵押物不足、传统信贷门槛高的现实痛点,运城分公司以务实举措优化融资服务。

——政担协同放大杠杆。县政府注入200万元风险准备金,撬动地方金融扶持,引入风险准备金回补机制,财政全程监管。

——银担风险共担。与夏县农商银行采用“两个50”模式(银担各担50%风险),单笔代偿上限50万元,降低银行风险。

——精细化授信模型。按种植面积、产量、品牌价值测算额度,引入品牌附加额度(如电商渠道+10%额度),弱化抵押,提升信用贷款比例。

——流程优化提效。开通银担联合审批绿色通道,适配西瓜产销周期。

深化政银担协同,放大支农效能

政担合作上,山西农担已与运城市90%以上县(市、区)签署政担合作协议,有效凝聚支农合力,为农业融资提供坚实保障。银担合作方面,已与邮储、农行、中行、建行、工行、交行等国有商业银行实现业务落地,同时与临猗、闻喜、永济、平陆、夏县、芮城、垣曲、绛县等县(市)农商银行深度合作,促进金融资源精准下沉、产品服务量身定制,以金融力量赋能产业发展与乡村振兴。

初心如磐,笃行致远。站在新的起点,运城分公司将始终坚守政策性定位,不忘初心、务实作为,以担当践行使命,持续提升金融服务质效,为服务乡村振兴、助力运城市现代农业发展作出新的更大贡献。



夏县西瓜



临猗县苹果



御品一园农作物种植专业合作社



盐湖区酥梨



闻喜县中药材

本栏均为资料照片

▲ 保后回访



本版责编 付炎
校对 杨涛安
美编 冯潇楠