

打造产业转移优先承接门户

山西英飞拓动力科技有限公司
一家粤企的“北上”生意经

□记者 陶登肖 郝丽莎 文图

清晨,当城市刚刚苏醒,位于运城经济技术开发区的山西英飞拓动力科技有限公司(以下简称“英飞拓”)里,一场直播已经准时开启。镜头前,主播热情地推介着企业自主研发的智能门锁;镜头外,生产线上的工人们正娴熟装配着精密零部件。这场直播,会一直持续到深夜11点。这个被称作“日不落”的中央直播间,是英飞拓扎根运城后的创新之举。

从粤港澳大湾区的创新高地,到晋南大地的产业沃土,英飞拓携20.25亿元投资落子运城,不仅为企业发展开辟了新赛道,更以龙头之力带动产业链加速集聚,为运城产业转型升级注入了强劲动能。



▲直播推介

▲智能锁系列产品
▼监控摄像头选择运城
企业算了一笔账

对比全国多座城市,为何选定运城?“从粤港澳大湾区到晋南,是我们经过反复考量的选择。”英飞拓副总经理高晓梅坦言,运城独有的四大优势,成为吸引企业扎根的核心底气。

“成本优势实打实,企业投资性价比更高。”她算了一笔账:运城的绿电成本、物流成本优势显著,原材料采购与成品运输综合成本比其他城市低15%~20%。“对智能锁这类制造业企业来说,每一分节省都能转化为企业实实在在的利润”。

从区位优势方面来看,运城地处晋陕豫黄河金三角中心,高铁、高速公路网密集,辐射华北、西北、中原三大市场,产品发往周边省份平均时效缩短,高效的物流效率可助推英飞拓快速辐射北方市场。在产业配套方面,我市正全力打造电子信息产业集群,北铜新材料等上游企业已形成完善配套,让英飞拓智能锁核心部件采购半径大幅缩短,生产效率显著提升,无需跨省调货。

而在营商环境方面,运城经开区推行的“承诺制+标准地+全代办”改革,让企业从签约到投产仅用半年时间。“这不是文件上的口号,而是落地见效的行动。”让高晓梅印象最深的是二期项目,签约后原本预计3个月完成的审批手续,在经开区全代办团队助力下,很快全部办结,实现“拿地即开工”。“这种效率,在其他城市很少见到,也是我们坚定扎根运城的核心底气”。

“我们的核心打算是‘深圳技术+运城成本+集群协同’。”高晓梅说,相较于其他布局城市,运城不仅是生产基地,更是布局北方市场的战略支点——既有深圳总部的技术、人才支撑,又有本地的成本、配套优势,还能依托黄河金三角区位优势辐射全国。这种“人无我有”的核心竞争力,正是运城承接产业转移、吸引优质企业的独特优势。

安家落户
企业布了一盘棋

“这是我们正在建设的二期项目,占地面积6.5万平方米。目前厂房主体建设已基本完成,后续将推进车间装修、设备安装调试,预计今年10月正式投产。”在英飞拓5G智能终端产业园二期项目建设现场,高晓梅说。

总投资20.25亿元的英飞拓5G智能终端产业园,在企业全国布局中分量极重,是其布局北方的核心标杆项目。据介绍,该产业园承担着三大使命:一是打造北方最大智能锁生产基地,满足华北、西北市场需求;二是将深圳总部的30多项智能锁专利技术落地转化,适配北方市场需求;三是通过一期投产、二期招商的龙头带动作用,吸引上下游企业集聚,构建完整智能锁产业链。

产业园一期项目已于去年8月投产,截至去年年底产值达6500万元,今年预估产值将达到1.5亿元~两亿元。在产能规划上,二期项目投产后智能锁年产能达150万套,配套摄像头等产品年产能100万套,全面投产后年产值可达3亿元~4亿元。

“我们的市场定位是立足运城、辐射北方、对标高端,主打智能家居产业及3D人脸智能锁、带有自我学习修复功能的识别模组等差异化产品,打造‘北方智能锁智造标杆’。同时,服务智慧城市、智慧园区等场景,提供全链条解决方案。”高晓梅说。

更令人期待的是,英飞拓的落地正产生“链式反应”。目前,已有压铸、注塑、冲压等配套企业明确入驻意向,涵盖智能锁面板、传感器、锁体配件等领域。

“我们主动梳理产业链需求,向运城经开区提出配套招引建议。同时,经开区依托‘链长制’,精准对接资源,搭建对接平台。”高晓梅说,这种“龙头引领、配套跟进”的模式,正快速构建起智能锁产业集群。

直播间里
企业闯了一条路

“运城的家人们,今天下单,明天就能上门安装。不管是什么价位,服务都是一样的,1年换新、5年质保,工人免费安装……”3月25日上午,英飞拓的工作人员正通过抖音平台进行直播,细致介绍智能锁产品。

作为深耕智能锁领域的企业,英飞拓创新打造了中央直播间,实现工厂直播与旗下所有门店同步联动,凭借“产地直供、极速配送、贴心服务”的优势,目前其智能锁直播在运城已稳居行业Top1。截至目前,英飞拓已在全市布局30余家门店,下一步计划向临汾市拓展,逐步辐射省会城市,让“运城造”智能锁走进更多家庭。

“我们摸索出一套可复制的商业模式,先把运城市场做深做透,再向全国推广。”高晓梅介绍,企业计划通过一场场招商大会,吸引本地锁店加入品牌阵营,形成“企业直播引流、经销商核销盈利、专业安装服务”的良性循环。经销商既能依托企业直播挣钱,也能自主直播拓客,还能通过安装服务获利,既提升了经销商的积极性,也保障了产品安装质量,实现企业、经销商与消费者的三方共赢。

如今,在英飞拓的展厅内,除了各类智能门锁,监控摄像头、智能马桶等产品也一应俱全。未来,英飞拓还将拓展消防系列产品,不断丰富产品矩阵。

“落子无悔。”英飞拓负责人用这4个字总结选择运城的初心和决心。

从粤港澳大湾区到晋南大地,从落地生根到蓬勃发展,英飞拓的运城布局,不仅是企业自身发展的战略抉择,更是运城打造产业转移优先承接门户的生动实践。未来,英飞拓将依托5G智能终端产业园,加快投产达效,带动产业链集聚升级,同时深化与本地合作,积极参与智慧城市、智慧社区建设,为运城高质量发展贡献英飞拓力量。

◆ 播报 ◆

临猗县
电商企业专场招聘
进校园

运城晚报讯(记者 郝丽莎)3月23日,临猗县商务局联合运城三晋电子商务研究院、临猗县电子商务商会,组织优质电商企业走进运城幼儿师范高等专科学校开展临猗电商企业专场招聘活动,为高校学生与电商企业搭建精准对接桥梁。

招聘会现场气氛热烈,求职者和企业招聘负责人面对面交流,就岗位薪资、晋升通道等内容进行咨询。此次招聘精准对接毕业生就业需求,面向学前教育、汉语言文学、艺术设计等多个专业。同时,立足临猗县电商产业发展实际,共推出电商运营、短视频运营、直播带货主播、美工设计、文案编辑等热门岗位,岗位薪资和福利待遇也颇具吸引力,可满足不同层次毕业生的需求。

临猗县商务局将持续跟进对接服务工作,为达成意向的毕业生提供免费的电商技能岗前培训,持续深化与本地及周边高校的合作,搭建更多常态化的人才对接平台,不断完善电商人才引育、扶持、服务全链条体系,为该县乡村振兴和电商产业高质量发展提供坚实的人才支撑。