

## 倾力打造产业转移优先承接门户

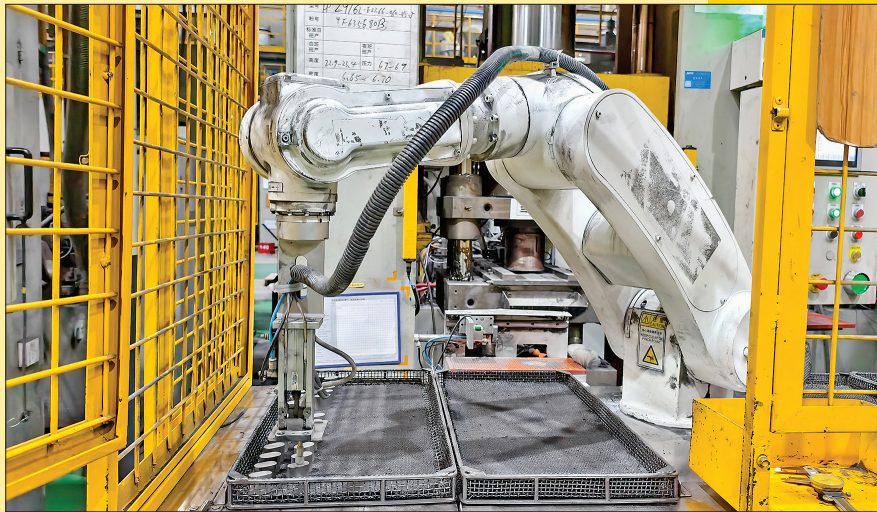
营商春风润企 产业集群腾飞

## 三年蝶变 “东睦磁电”气势如虹

□记者 陶登肖 郝丽莎 文图

4月的河东大地,万物勃发。走进山西东睦磁电有限公司(以下简称“东睦磁电”)的生产车间,多台机械臂正在生产线上灵活运转,精准高效地完成一道道工序,环形、柱状、块状等形态各异的磁粉芯依次成型,色彩不一的产品在灯光下泛着温润光泽。工人们身着统一工装,穿梭其中,专注地开展质检、打包、转运等工作,各个环节井然有序。

车间里如火如荼的生产场景,藏着一家企业从“0”到“1”的成长密码。普通的金属粉末历经多道工序淬炼,完成华丽蜕变。这些小巧却关键的磁粉芯系列产品,正广泛应用于光伏逆变器、新能源汽车、高端家用电器等多个行业,也成为东睦磁电扎根临猗沃土、逐梦产业蓝海的生动起点。



▲自动抓取



▲生产 ▼质检



## 从“0”到“1” 当年投产即升规

“当年建设、当年投产、当年升规,这就是临猗速度。”东睦磁电综合部部长姚雷感慨道。

2022年8月,作为东睦新材料集团股份有限公司(以下简称“东睦集团”)的全资子公司,东睦磁电注册成立,依托集团在软磁领域的深厚技术积淀落户临猗。彼时,这里还是一片空地。从开工到投产,东睦磁电项目建设跑出了“加速度”。

“2023年1月开工建设,6月办公楼和1号厂房建成,投产当月就有100万元的产值,11月产值突破1000万元。2024年9月,2号厂房建成,11月产值突破3000万元。”姚雷说,凭借高效的建设节奏与精准的市场布局,短短3年时间,东睦磁电实现了从“0”到“1”的突破发展,在激烈的市场竞争中站稳了脚跟。

当然,东睦磁电的发展之路并非一帆风顺。作为一家新建企业,前期在土地、厂房、设备等方面投入大,第一年便面临亏损状态。但企业管理始终保持清醒认知,着眼于长期发展,持续推进项目建设、优化生产工艺、拓展市场客户,成功实现扭亏为盈,完成了一次跨越式蜕变。

技术与产能的同步升级,为企业发展注入了持久动力。从软磁铁粉芯到高性能铁镍磁粉芯,东睦磁电拥有行业领

先的粉末压制工艺,产品涵盖全系列金属磁粉芯,可为客户提供从简单环形磁芯到定制复杂形状磁芯的解决方案。

而随着年产6万吨磁敏感材料项目的逐步推进,东睦磁电的3号厂房已启动建设,预计今年9月建成投产。这不仅是物理空间的扩容,更是产能的再一次跃升。

## “磁吸效应” 产业集聚成规模

为何是临猗?东睦磁电又为何能在短时间内快速成长?答案藏在临猗独特的优势与良好的产业生态中,更藏在企业带来的“磁吸效应”里。

2004年,东睦集团在临猗收购控股山西东睦华晟粉末冶金有限公司。经过多年发展,该企业在产值效益、技术创新等方面均取得亮眼成绩,成为东睦集团内部的标杆型企业,同时还培养了一批专业管理与技术人才,为东睦磁电的落地发展提供了坚实支撑。

“同时,上游企业的先行落地,大幅降低了原材料运输成本。和沿海地区相比,临猗在土地、水、电、气等资源方面的成本优势明显,仅电力成本一项,就能节约不少。”姚雷说,政府部门贴心高效的服务为企业发展保驾护航,针对生产经营中遇到的水电保障、手续办理等问题,相关部门均第一时间响应解决,为企业安心生产、专心发展扫清了障碍。

上下游协同联动的发展模式,不仅

让东睦磁电受益,还带动了上游企业扩规提质,助力临猗逐步形成粉末冶金产业集群,在一定程度上填补了运城软磁磁芯粉行业的空白,为临猗打造粉末冶金产业基地注入了强劲动能。

同时,依托集团,东睦磁电凭借齐全的产品品类和强大的研发能力,在家电、车载电源、光伏储能、开关电源等领域实现了定制化、规模化生产,形成了独有的市场竞争优势,进一步夯实了产业集群的发展根基,成为区域产业升级的一张亮眼名片。

## 聚力前行 深耕行业争一流

“目前,我们的产品销售辐射全国,重点在沿海地区。合作客户涵盖美的、格力、比亚迪、阳光电源等家电、新能源汽车、光伏储能等多个领域的头部企业。”姚雷说。

东睦磁电的核心竞争力,源于全新的生产厂房、先进的生产设备,以及集团积淀多年的软磁产品研发技术。同时,企业严格执行行业高标准质量管理体系,从原材料入厂到成品出厂,每一道工序都有严格的质量把控,确保交付给客户的产品品质稳定可靠。

在客户服务方面,东睦磁电并非简单地“卖产品”,而是组织专业技术人员主动对接客户,现场帮助解决各类技术和质量问题,提供“保姆式”服务。这种以客户为中心的服务理念,帮助企业赢得

了市场的广泛认可。“我们是用产品说话,用服务留人。”姚雷说。

在快速发展的同时,东睦磁电始终践行社会责任,积极带动地方就业增收。目前,企业提供的岗位涵盖产品转运、外观检测、产品配对、过程质检、设备调试、产品研发等普工和技术工种。稳定的岗位、配套的食堂、通勤的班车等福利,吸纳了不少周边村镇及县城居民就业。自2023年起,企业持续吸纳高校人才,目前本科生占比达15%。今年,企业还计划再招聘20余名大学生,进一步充实技术和管理队伍。

值得一提的是,东睦磁电不仅为当地创造了就业岗位,还成为人才培养的“摇篮”。不少从基层成长起来的技术骨干,被输送到集团或其他子公司后广受好评。这种“本地培养、集团共享”的人才模式,进一步放大了东睦磁电在区域产业发展中的带动作用。

“未来,我们会根据集团总体安排,稳定、持续扩张产能,丰富产品品类、优化产品性价比、严守质量关口,深耕软磁产业领域,力争做到亚洲头部。”姚雷说。

从“0”到“1”,扭亏为盈,东睦磁电跑出了自己的“加速度”。而更大的蓝图才刚刚展开,他们正一步一个脚印,踏实前行。



## 倾力打造内陆地区对外开放门户

本版责编 郝丽莎 美编 荆星子 校对 商英

市商务局强政策、优服务、搭平台

## 汇聚民间资本活水 助推对外开放提速

运城晚报讯(记者 陶登肖)在家门口就能买到全球好物,本地特色产品远销海外,创业就业多了新门路……近日,在运城市向民间资本推介项目会议上,市商务局就外贸与跨境电商发展进行专题推介,邀请民间资本携手发力,不仅助推运城对外开放提速,更让普通市民真切享受到了外贸发展带来的民生红利。

近年来,运城外贸、跨境电商发展一

路高歌猛进,交出了亮眼的民生成绩单。全市进出口总额连续两年突破150亿元,稳居全省第二。2025年跨境电商出口规模更是达到10.6亿元,越来越多的运城造产品走出国门。身边的玻璃器皿、金刚石刀具、特色农产品,凭借过硬品质,畅销全球130个国家和地区,不仅打响了运城品牌,更带动了本地产业发展、百姓增收。

截至2025年年底,全市跨境电商备案企业达167家,玻璃制品、金刚石刀具等六大类特色产品借力平台远销美、俄、英等国家和地区。庞大的外贸体系不仅为市民提供了更多就业、创业岗位,也让商品流通更便捷。而此次市商务局面向民间资本抛出“橄榄枝”,从政策、服务、平台三大方面,为企业投资、发展保驾护航。

政策上,出口信用保险保费补助全

覆盖,各类外贸扶持政策精准落地,让企业发展无后顾之忧;服务上,免费外贸辅导、专属金融产品、全流程贴心服务,助力中小微企业和创业者轻松入行;平台上,线上线下联动的贸易平台,打通了产品外销、好物进口的便捷通道,让跨境贸易更简单。

我市将持续做大做强跨境电商,激活产业发展新活力,畅通内外贸易循环。随着民间资本的不断注入,运城对外开放的大门越开越大,未来大家既能在家门口拥抱全球商机,也能见证家乡外贸产业越办越红火,为运城高质量发展增添更多民生温度。